

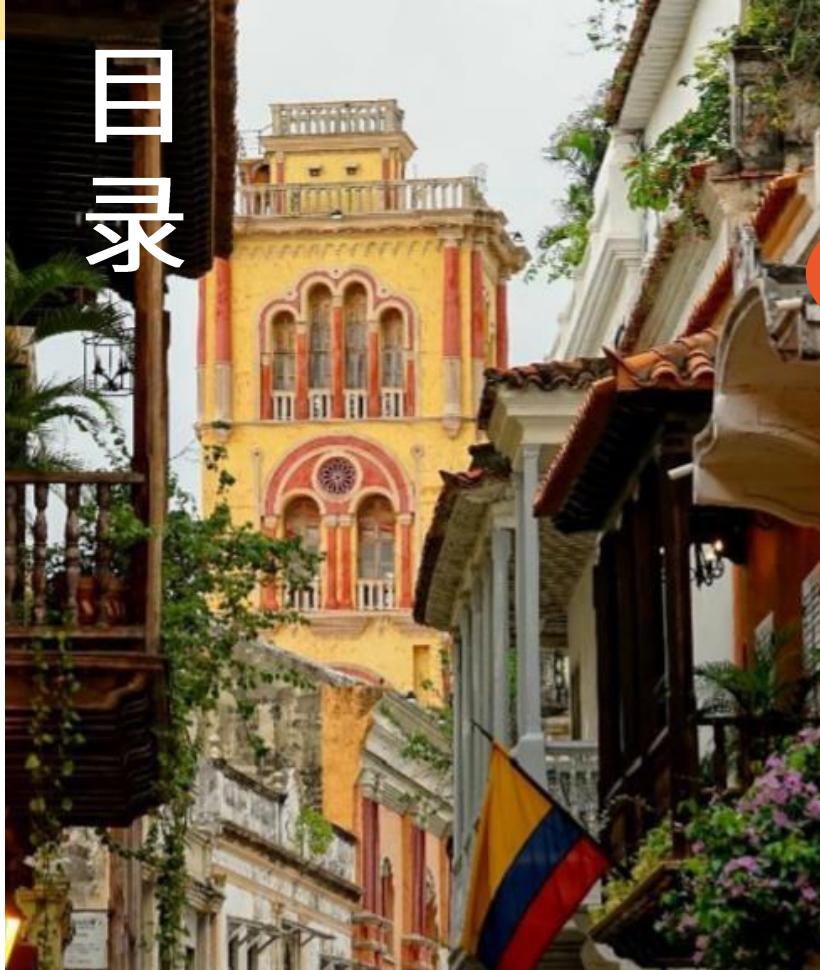


Shopee

哥伦比亚 市场概览

2024.06

目录



坐标：哥伦比亚

1 基础信息

2 电商市场规模及相关设施

3 人口特征及消费习惯

4 消费品类

哥伦比亚

地理：哥伦比亚位于南美洲西北部，是拉丁美洲第三大国家，北部是加勒比海，东部与委内瑞拉接壤，东南方是巴西，南方是秘鲁和厄瓜多尔，西部是巴拿马和太平洋。

气候：赤道横贯哥伦比亚南部，平原南部和西岸沿海为热带雨林气候，向北过渡为热带草原气候和干燥草原气候。

首都：波哥大

官方语言：西班牙语

人口：约5,187万人口，同比增长0.7%。

宗教：81%信奉天主教

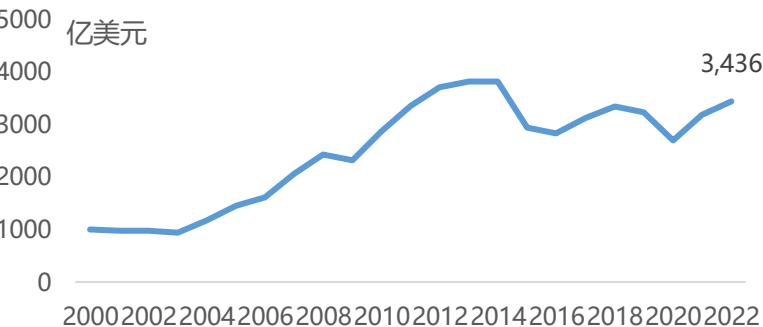
年龄结构：15-64岁人口占比70%。



国民经济：2022年GDP 3,436.2亿美元，排名第44，是拉丁美洲第四大经济体；人均GDP6,624.2美元，位于全球第107名。

对外贸易：中国是哥伦比亚的第二大贸易伙伴和第一大进口来源地。2023年两国双边贸易额为187.9亿美元，同比下降16.5%，其中中方出口124.7亿美元，同比下降20%。

哥伦比亚GDP自2021年开始回弹



目录



坐标：哥伦比亚

1 基础信息

2 电商市场规模及相关设施

3 人口特征及消费习惯

4 消费品类

移动互联网方面，互联网与手机渗透率高

哥伦比亚网络使用情况概览



哥伦比亚有**3,951万**网络用户，互联网渗透率达
76%，网民平均每天**10.05**个小时活跃于互联网



互联网用户一年增长了**0.4%**，增长共计**16.4万**



91.6%的互联网用户通过移动设备接触互联网

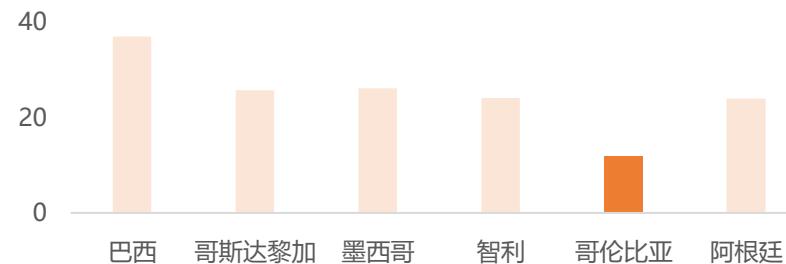
哥伦比亚移动网络使用情况概览



移动连接数量达**7702万**

2024年2月，哥伦比亚的移动连接数量相当于总人口的**1.48倍**，网络下载平均速度为**11.9Mbps**

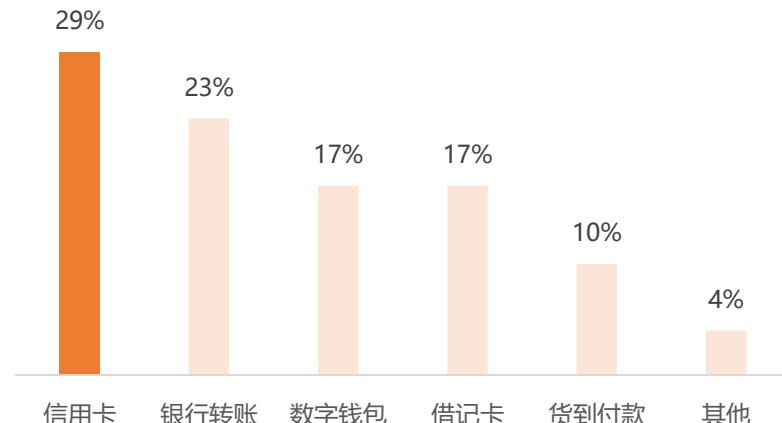
各国移动下载速度中位数 (Mbps)



支付方面，信用卡是哥伦比亚最主要的线上购物支付方式

跨境电子商务支付方式

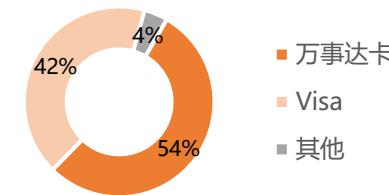
29%的哥伦比亚的在线购物者表示信用卡是他们在线上购物时的首选支付方式，而17%的人表示，他们使用数字钱包进行网购。



销售点支付方式

现金和信用卡是销售点交易最主要的方式，分别占比36%和26%。

2023年银行卡品牌细分（电商和销售点）



流行的本地支付方式



目录



坐标：哥伦比亚

1 基础信息

2 电商市场规模及相关设施

3 人口特征及消费习惯

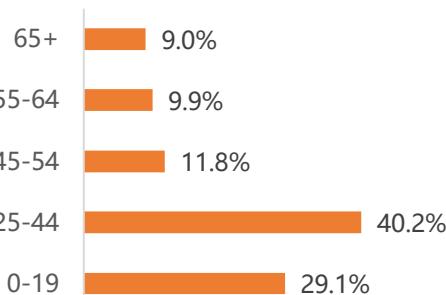
4 消费品类

哥伦比亚青中年人口居多，城镇化程度高，电商市场增长迅猛

青中年人口居多



40% 的人口
在25-44岁；
年龄中位数 **31.9**

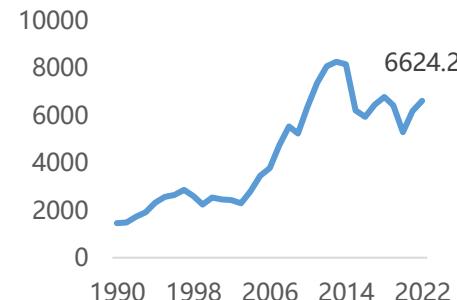


物流绩效提升

- 哥伦比亚是南美洲的一个国家。它是毗邻加勒比海北部，委内瑞拉东部，巴西东南部，南接厄瓜多尔和秘鲁，西接太平洋，西北接巴拿马。
- 根据世界银行物流绩效指数，哥伦比亚在151个经济体中排名第**66位**。高于拉丁美洲和加勒比地区的平均水平
- 哥伦比亚有**9个港口区**，在对外贸易中发挥着重要作用。目前，哥伦比亚**90%**以上的进出口贸易都是通过这条航线进行的。

消费能力强

哥伦比亚人均GDP（美元）

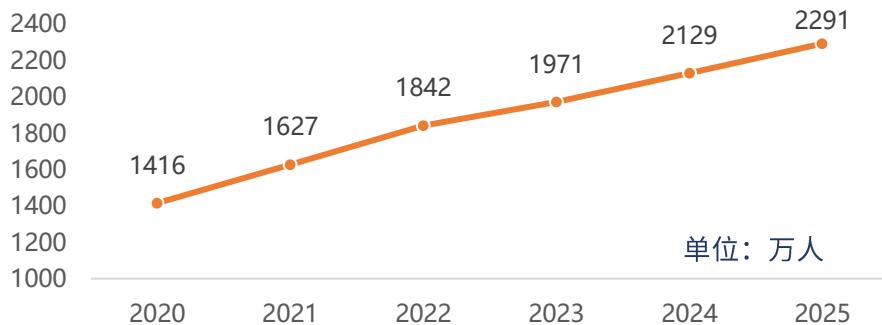


- 哥伦比亚**82%**人口居住在城镇
- 2022年人均GDP在**6,624.2美元**左右的水平
- 哥伦比亚是仅次于巴西、墨西哥的拉丁美洲人口**第三大国**，电商市场增长迅猛

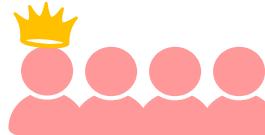
电商消费人群及习惯概览（1/4）：哥伦比亚用户多，网购市场潜力大

- 哥伦比亚拥有**3,951万**网民，占总人口的**75.7%**，同比增长**0.4%**
- 哥伦比亚人平均每天使用移动互联网**8小时43分钟**
- 信用卡是哥伦比亚民众线上消费的主要支付方式（29%），其次是银行转账（23%），17%的人会使用线上钱包进行支付

2020 - 2025年网购用户预计持续增长



从**性别**上看，更多的女性参与网上购物

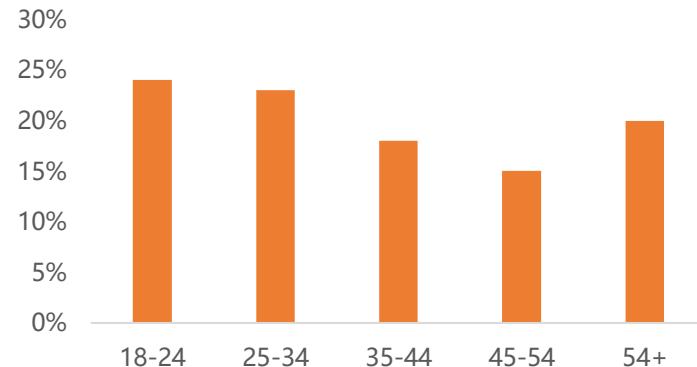


58%的女性



42%的男性

从**年龄**上看，18-34岁的人（占整体57%）为网购主要人群



哥伦比亚电商消费人群及习惯概览（2/4）：电子产品、时尚、家具品类位列前三

从消费动机上看，免费配送和便捷是哥伦比亚网购人群最关注的两方面因素。由于大部分人群价格敏感，电商的促销活动十分有吸引力



- ✓ 哥伦比亚多数年轻消费者对跨境商品接受度较高，热门网购App多数销售跨境商品



从消费品类上看，电子产品、时尚、家具为主流类别



电子产品
32.7亿美元



时尚
19.3亿美元



家具
5.5亿美元

家居用品、时尚、家具为增长最快的类别



家居用品
+22.7%



时尚
+8.5%



家具
+8.0%

哥伦比亚电商消费人群及习惯概览（3/4）：社交媒体重度使用，社交用户以年轻人为主

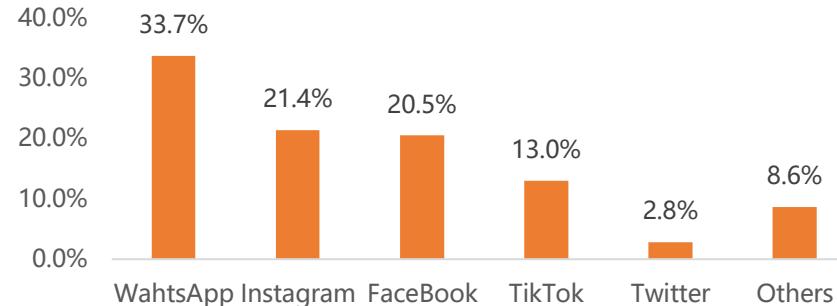


- 哥伦比亚有**3,670万**社交媒体用户，哥伦比亚的社交媒体用户数量相当于总人口的**70.3%**
- 2022年至2023年，哥伦比亚的社交媒体用户增加了**320万(+9.6%)**

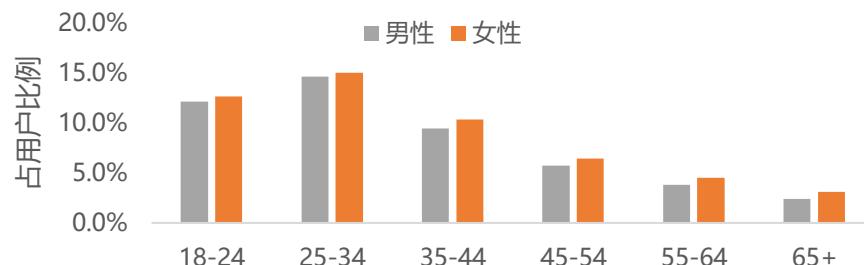


- 65%** 的哥伦比亚人通过社交媒体渠道获取品牌信息，高于搜索引擎 (54%)、品牌网站 (41%) 和电视广告 (34%)。

最广泛使用的社交媒体排名



社媒用户：年轻人为主



哥伦比亚电商消费人群及习惯概览（4/4）：哥伦比亚用户网购具有较强的季节性，受重要时节影响明显

- 哥伦比亚人网购有较强的季节性，通常在万圣节和圣诞节期间(11月~12月)电商销售额会有显著提高。
- 哥伦比亚购物旺季主要包括传统的圣诞节大促、黑五购物日、万圣节大促。同时哥伦比亚其他主要节日促销活动也越来越多，如9月第三个周六的情人节、4月最后一个星期六的儿童节、6月第三个星期的父亲节、5月第二个星期的母亲节等。
- 在哥伦比亚，黑五是当地居民最喜欢的促销节日。据调查，79%的哥伦比亚消费者会使用互联网参与黑五网购活动，热衷购买时尚和3C电子类产品。
- 每年9月的第三个星期六，是哥伦比亚的爱与友谊之日，可以看作是情人节和世界友谊日的混合体。哥伦比亚人认为，除了爱情，友情也值得歌颂，他们经常送礼物来庆祝与情侣或朋友的关系。礼物品类与情人节类似，包括巧克力、糖果、卡片、可爱的玩具、珠宝、服装、香水。哥伦比亚消费者购物具有较强的季节性，受重要时节影响明显。
- 哥伦比亚电商市场发展迅速，发展速度居全球第四位。

目录



坐标：哥伦比亚

1 基础信息

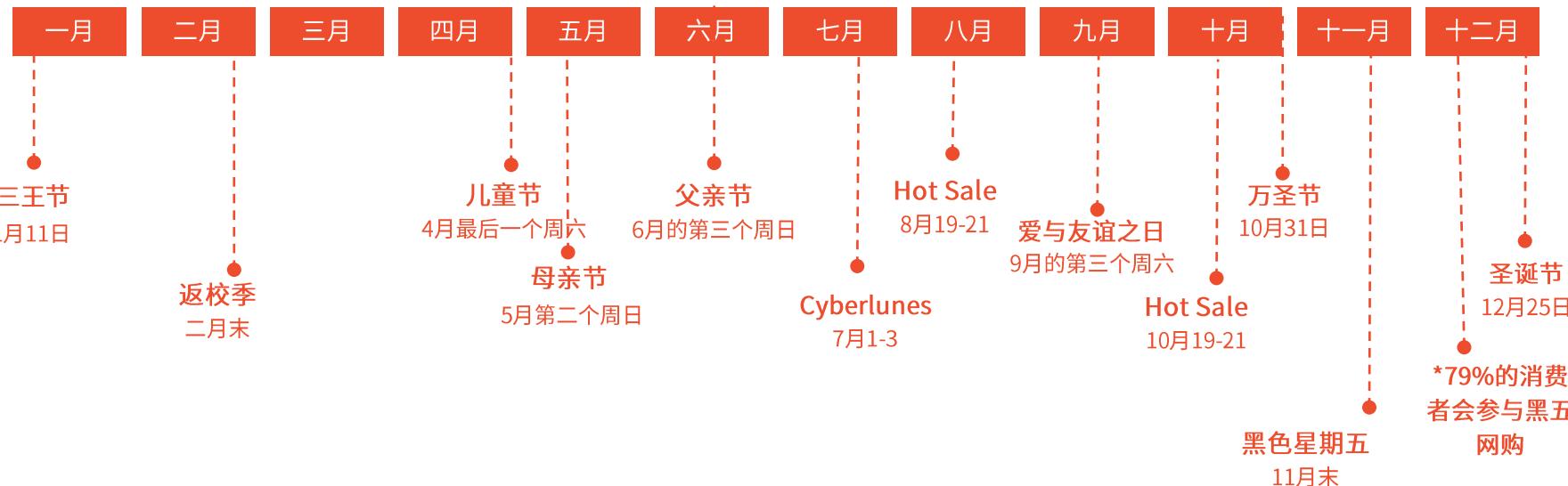
2 电商市场规模及相关设施

3 人口特征及消费习惯

4 消费品类

CALENDAR

营销日历



热销品类



手机配件



运动健身



家居生活



女性服饰



美妆产品



时尚饰品

哥伦比亚市场6大潜力品类



玩具&爱好



电脑配件



电子产品



母婴产品



文具



汽车配件

[点击查看《子类目选品攻略》。](#)

电子品类				
F9-5C 耳机	Y68 手表	迷你摄像头	E88 无人机	游戏机
哥伦比亚比索 COP 32,536	哥伦比亚比索 COP 15,998	哥伦比亚比索 COP 16,882	哥伦比亚比索 COP 89,640	哥伦比亚比索 COP 39,3898

时尚品类				
男士长袖衬衫	男士钱包	工装裤	男士跑鞋	男士手表
哥伦比亚比索 COP 126,000	哥伦比亚比索 COP 57,412	哥伦比亚比索 COP 61,224	哥伦比亚比索 COP 170,482	哥伦比亚比索 COP 13,0000

快消品类

				
防晒霜	口红	颈部按摩贴	游泳圈	游泳小黄鸭玩具
哥伦比亚比索 COP 29,400	哥伦比亚比索 COP 5,988	哥伦比亚比索 COP 40,320	哥伦比亚比索 COP 56,688	哥伦比亚比索 COP 8,880

生活品类

				
手指握力器	LED灯	骑行镜	家居时钟	泳衣
哥伦比亚比索 COP 11,652	哥伦比亚比索 COP 10,439	哥伦比亚比索 COP 16,560	哥伦比亚比索 COP 20,843-23,891	哥伦比亚比索 COP 12,837-20,000

➤ 关注卖家学习中心 [“Shopee市场周报”](#)，获取更多最新市场动态！



Shopee

Thank you

2024.06